



Sesión tarde - Talleres formativos

De 15:30h a 17:30h - Simultáneos

Sesión A

15:30h
17:30h

CYBER, ANÁLISIS DE UN SINIESTRO RANSOMWARE O SECUESTRO DE DATOS

Cualquier negocio depende, en mayor o menor medida, de la tecnología. Esta dependencia está aumentando con el tiempo, lo que hace que el riesgo tecnológico sea cada vez más importante.

Por tratarse de un riesgo intangible, la dificultad para entenderlo es compleja.

Este es el objetivo de este taller, facilitar su comprensión a través del estudio de un caso concreto: un incidente de ransomware.

Analizaremos cómo se produce este incidente, que impacto tiene en el negocio, qué medidas preventivas podrían haber evitado o minimizado el daño, cómo enfrentarse a este ataque y cómo funcionaría la transferencia de riesgos (qué tipo de coberturas podrían activarse y qué daños no estarían cubiertos).

Moderado por **Juan Gayá** – Gerente de Riesgos y Seguros en el Grupo El Corte Inglés

PONENTES:

- **Jose Manuel Muñoz** – Cyber & ICT Coordinator en Grupo Addvalora
- **Pilar Rodríguez López** – Partner de DAC Beachcroft y Responsable del Departamento de Ciber Riesgos

Sesión B

15:30h
17:30h

OTRO SINSABOR A CAUSA DEL COVID: Un error en la adaptación de la cláusula de business interruption/ pérdida de beneficios.

1. Experiencia desde el 2003
2. Evolución del sector/mercado
3. Adaptación de modelos a la región
4. Experiencias vacas locas (UK) y en 2009 con virus Influenza
5. A pesar de ser un conocido, en la catástrofe, debemos ser conscientes del peligro constante que puede revivir y no pausarnos.

Desde hace más de 6 años, AGERS ha introducido con gran interés temas, que en su momento, vislumbraban situaciones reales que pudieran agobiar e inquietar al sector, referentes a riesgos económicos, políticos e internacionalización de productos que generó un gran debate en cómo actuar, programas internacionales, regulaciones locales y, sobre todo, adaptaciones de productos.

Recordad que, al ser un taller, se intenta crear una experiencia de trabajo creativo, experiencias sumadas, reflexión y discusión grupal e intentar buscar soluciones a las que se hayan tenido en el pasado.

Sesión B

15:30h
17:30h

Lo que significa que es un trabajo colectivo: escuchad, dad y recibid, argumentad, contraargumentad, pero sin tomar posiciones dogmáticas o intolerantes para no obstaculizar los objetivos.

A lo anterior, habría que agregarle la dificultad inherente de la cobertura de Interrupción de negocios, probablemente la peor entendida, manejada y explicada.

Haremos grupos de trabajo para el desarrollo del caso práctico.

1. Ingreso
2. Ingreso/gastos extra
3. Interrupción de negocio contingente
4. Cadena de suministro
5. Efectos multiplicadores

Moderado por **Mario Ramírez** – Jefe de Riesgos y Gestión Patrimonial - Secretaría General de CLH, S.A. y Vicepresidente I de AGERS

PONENTES:

- **Mario Linaje** – Responsable del Área de Industria y Director Regional MCL en Sedgwick Iberia
- **Francisco Fernández Guerra Fletes** – Partner en Colin Vega Fletes Abogados

Sesión C

15:30h
17:30h

LA TORMENTA JURÍDICA PERFECTA. Incidencia jurídica de la pandemia en el seguro. ¿Cómo afrontar los conflictos de aplicación del contrato de seguro en tiempos de pandemia?

La pandemia, el impacto de la recesión económica y su incidencia en los factores sanitarios, sociales y económicos, están generando una "tormenta jurídica perfecta" a la hora de interpretar y aplicar los contratos de seguro. Este taller analizará los principales problemas generados a raíz de la crisis desde la perspectiva jurídica, el posicionamiento jurídico y argumentación posible a la hora de interpretar y aplicar el contrato de seguro, abordando, entre otros, problemas como:

1. La cobertura de pérdida de beneficios.
2. La exclusión de pandemias en los contratos de seguros.
3. El nuevo precio del seguro y revisión cualitativa de clausulados con el endurecimiento del mercado.
4. El retraso en el pago aplazado de la prima motivado por la pandemia.
5. La "rebus sic stantibus" en el contrato de seguro tras la pandemia.
6. Visión internacional.
7. Alternativas de solución de conflictos contractuales ante los problemas detectados.

Moderado por **Gonzalo Iturmendi Morales** – Secretario General de AGERS y Socio Director del Bufete G.Iturmendi y Asociados

PONENTES:

- **Ana Ruiz Fernández** – Directora de Riesgos y Seguros en Suez España
- **Juan Aznar** – Director General de HDI Global SE Sucursal en España
- **José María Elguero Merino** – Director de Riesgos Financieros de March Risk Solutions
- **Miguel Relañó** – Partner en Clyde and Co LLP